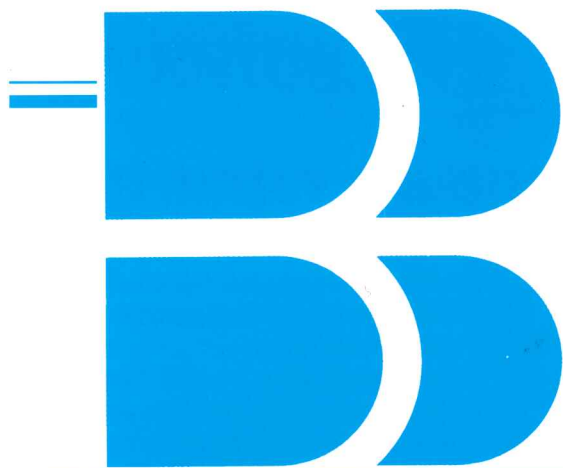




Nr 1 1998

- INFO

Ur innehållet

- Koncernens och dotterbolagens resultat 1997
- Alveniusorder till Bolivia
- Takboxar - ny produkt för Sonoform
- Nytt datasystem på Boxholm Stål
- I fäders spår

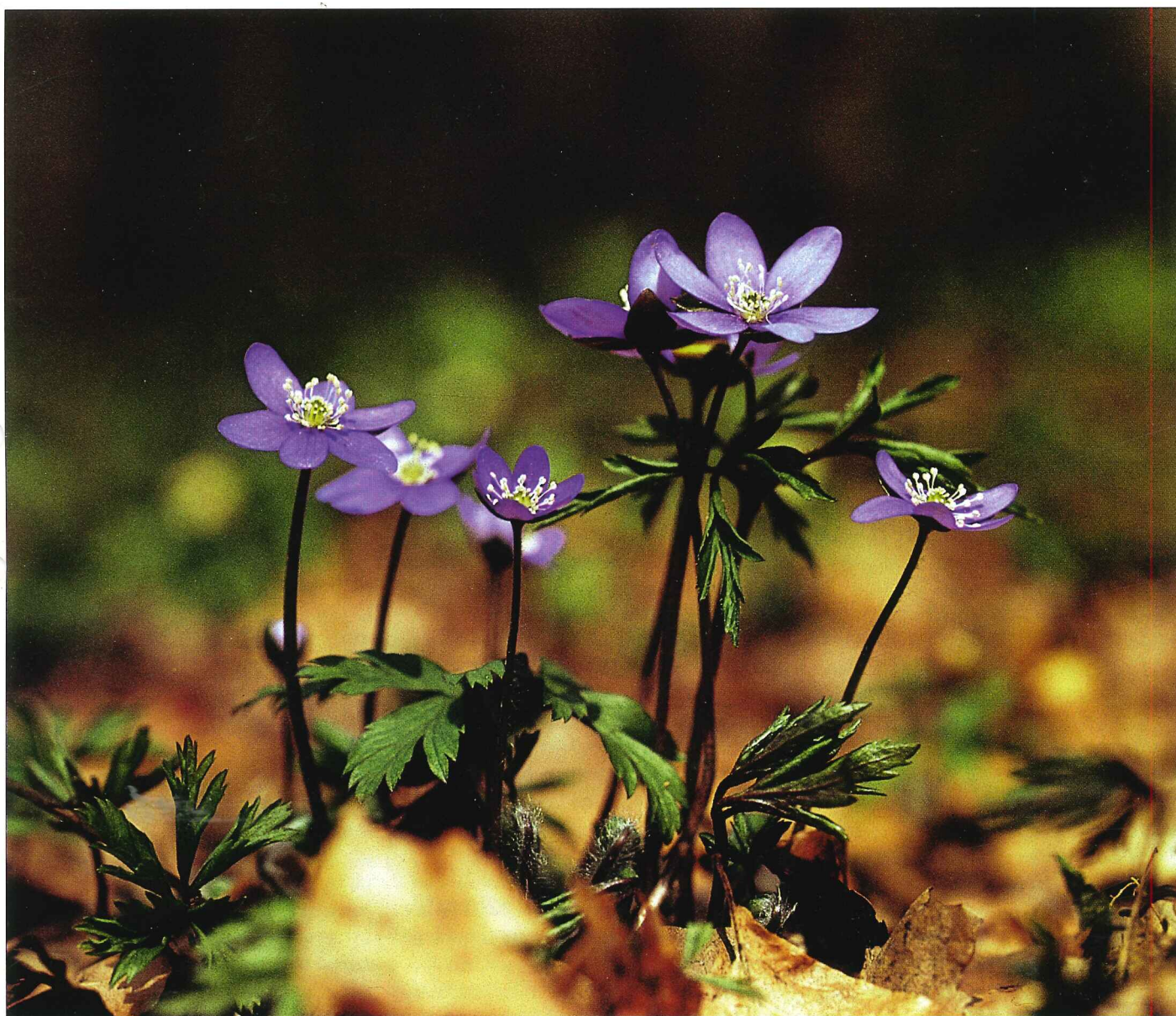


Foto: Bildarkivet

Koncernens resultat 1997 i sammandrag

Som framgår av nedanstående resultaträkning blev koncernens resultat 1997 en vinst av 30,1 Mkr, vilket i stort sett är lika med 1996 års resultat. Under året investerade koncernen för 30,2 Mkr. Den största enskilda investeringen var köp och utbyggnad av lokaler kombinerat med maskinell utrustning för Boxholm Stål AB.

Under året förbättrade koncernen sin soliditet från 39,5 % till 41,7 %.

Under de senaste fyra åren har koncernen investerat för 86,6 Mkr, vilket innebär att vi idag står bra rustade inför planerade och kommande satsningar.

RESULTATRÄKNING, Mkr

	1997	1996
Omsättning	423,4	430,2
varav export	159,0	159,8
Resultat före avskrivningar	42,0	42,8
Avskrivningar	- 9,3	- 9,1
Resultat efter avskrivningar	32,7	33,7
Finansnetto	- 2,6	- 3,8
EO netto	0	0,8
Resultat före disp och skatt	30,1	30,7
Investeringar	30,2	10,9
Soliditet %	41,7	39,5

Mats-Ola Olsson

Förbättrat resultat för Boxholm Stål 1997

Årets produktion av kalldraget stångstål uppgick till 39 391 ton (föregående år 32 712 ton). Leveranserna av stångstål uppgick till 40 128 ton (f å 33 160 ton). Efterfrågan på kalldraget stångstål förbättrades stegvis under året. I början av året tillämpades tillfälligt arbetstidsminskning på grund av svag orderingång. I slutet av året hade alla medarbetare fullt upp att göra och orderstocken steg 60 % under året.

Årets nettofakturering uppgick till 235,7 Mkr (f å 215,2 Mkr) varav 85,2 Mkr (f å 70,1 Mkr) är export.

Den förbättrade efterfrågan har medfört att stålpriserna stigit. För att möta den ökade efterfrågan har kvantiteten stål i lager ökat med 10 % under året.

Årets resultat före bokslutsdispositioner och skatt uppgår till 31,8 Mkr (f å 20,3 Mkr). Orsaken till resultatförbättringen är att årets resultat inte belastas med lagerförluster och att produktiviteten förbättrats. Leveranserna per anställd uppgick till 446 ton (f å 368 ton). Det kommande året beräknas leveranserna av kalldraget stångstål öka med 10 %.

Investeringar i mark, markanläggningar, byggnader, maskiner och inventarier har

under året uppgått till 23,6 Mkr (f å 2,8 Mkr). I investeringarna ingår en utbyggnad av industrifastigheten samt anskaffande av utrustning för kapning och värmebehandling av kalldraget stångstål. Utbyggnaden syftar till att förbättra kapaciteten och kvaliteten på godsav-sändningen. Med hjälp av utbyggnaden kan dessutom en rationellare lokalplan åstadkommas, vilket är viktigt när företaget nu expanderar med hjälp av utökad kapning och värmebehandling.

För att få sekelskiftessäkra funktionaliteter har ny dator (IBM AS400), nytt data-system (Movex) och konsultkapacitet upphandlats år 1997. Projektet beräknas vara genomfört 1998.

Boxholm Stål AB har ett certifierat kvalitetssystem sedan den 29 december 1992. Uppföljande revisioner utföres fortlöpande av SIS Certifiering AB och certifikatet äger fortsatt giltighet mot SS-EN ISO 9002. Kvalitetssystemet fungerar mycket bra enligt SIS. Satsningen på kvalitetssäkring fortsätter.

Miljöledningssystem har införts och beräknas bli certifierat år 1998.

Jan-Åke Kristofferson

Sonoform - Resultat 1997

Omsättningen 1997 uppgick till 58,6 Mkr, en minskning med 17 Mkr jämfört med 1996. Den största anledningen till detta är nedtrappning av försäljningen av vind-avvisare till Volvo.

Sonoform har under 1997 koncentrerat sina resurser på nya produkter och projekt. Till dessa räknas vår E1-container till Saab Dynamics, våra lister till Perstorp och våra bilspoilers till Saab Automobile. Vi har en stark framtidstro och är övertygade om att våra satsningar genererar tillväxt. I slutet av förra året började bearbetningen av ännu ett stort projekt - takboxar till Volvo personvagnar (se separat artikel).

	1997	1996
Omsättning, Mkr	58,6	75,6
Netto resultat	3,0	9,6
Personal	54	49
Omsättning/anställd	1,1	1,5

1997 har förändrat Sonoform med avseende på vår marknadspositionering. Vi har skaffat oss "flera ben att stå på", vilket är avgörande för vår framtid. Inför 1998 fortsätter vi vår långsiktiga strategi för fortsatt expansion in på 2000-talet.

Mårten Blikstad

Boxholm Ost - Resultat 1997

Boxholm Ost uppnådde en fakturering på 51,4 Mkr (54,2 Mkr) och ett nettoresultat på 3,7 Mkr (4,6 Mkr).

Ostmarknaden i Sverige har under 1997 varit hårt pressad både när det gäller volym och lönsamhet. Under året har importen av ost ökat med 20 %. Svensktillverkad ost har i Sverige haft en minskning med 6,3 % i volym.

Målsättningen för 1998 är högt satt. Vi skall producera och sälja 1 400 ton. Vi har fått ett utökat samarbete med Arla och vi tror på en fortsatt positiv utveckling för vår ost till detaljhandeln.

Björn Pettersson

Alvenius på Internet

I syfte att ytterligare förbättra Alvenius information till och kommunikation med kunder, leverantörer och affärspartners har nu Alvenius etablerat en hemsida på Internet samt en e-postadress.

I framtiden kommer våra kunder även att kunna beställa produkter via Internet.

Alvenius hemsida: www.alvenius.se

E-postadress: alvenius@swipnet.se

Björn Nyberg

Stororder på snabbkopplingsrör till Bolivia

Alvenius Industrier har i konkurrens med latinamerikanska företag tagit hem en stor order av snabbkopplingsrör till ett tunnelbygge i Bolivia. Projektet heter Misicuni och byggkonsortiet Astaldi-Ice har fått i uppdrag av den bolivianska staten att bygga en 20 km lång tunnel för transport av dricksvatten från en mindre sjö i de bolivianska bergen till orten Misicuni.

Astaldi är ett italienskt byggbolag som Alvenius levererat till i Bolivia tidigare. Ice är den bolivianska partnern.

I Bolivia samarbetar Alvenius med Atlas Copco, som via norska Statkraft levererar bland annat en Tunnel Borr Maskin (TBM) för själva tunneldrivningen.

För Alvenius del är ordern av rör värd ca 8 Mkr och den är första delen av två. Resterande skall avgöras inom ett halvår och är värd minst lika mycket. Alvenius kommer att leverera för ca 5 Mkr under 1998 och resten under 1999. Etapp två kommer att levereras 1999 och framåt.

Merparten av rören är obehandlade och en stor del kommer att levereras från lager både i Sverige och i Chile.

Alvenius har offererat fler projekt till Astaldi i Bolivia, vilka kommer att avgöras inom kort.

Johnny Eklund



Juan Roberts, säljare Atlas Copco Boliviana, Johnny Eklund, säljare Alvenius samt Juan Porcel, chef Atlas Copco Boliviana, utanför Atlas Copcos kontor i La Paz, Bolivia.

Alvenius Industrier - Resultat 1997

Faktureringen uppgick till 64,6 Mkr och nettoresultatet till 2,0 Mkr, vilket är ett lägre resultat jämfört med föregående år. Detta beror på framtidsinriktade satsningar på produkt- och marknadsutveckling samt lägre efterfrågan av rörsystem till konstsnöanläggningar i Europa och från byggindustrin i Asien.

Alvenius slutförde under 1997 en investering i en produktionsanläggning för ut- och invändig beläggning med termoplast för rör och komponenter. Termoplastbeläggningen ger produkterna ett utomordentligt korrosionsskydd likvärdigt med rostfritt stål men till ett lägre pris.

Under året erhöll Alvenius, av Lloyds, certifiering av kvalitetssäkringssystemet enligt ISO 9001.

Alvenius påbörjade i slutet av 1997 marknadsföring av termoplastbelagda rörsystem i USA, framförallt med inriktning på gruvindustrin.

Utsikter för 1998

Alvenius planerar för en högre fakturering 1998 jämfört med föregående år, framförallt genom en ökad försäljning av termoplastbelagda rörsystem inom gruv- och byggsektorn. Omfattande marknadsaktiviteter skall genomföras inom detta område på flertalet marknader.

En förutsättning för en ökad volym är att metallpriserna ej ytterligare försämras och därigenom minskar investeringarna inom gruvsektorn samt att den finansiella situationen i Asien ej ytterligare försämras.

Björn Nyberg

Eskilstuna Vagnfabrik - Resultat 1997

Faktureringen 1997 ökade för fjärde året i rad och uppgick till 13,4 Mkr, vilket är en ökning med 4 % jämfört med föregående år. Av total fakturering utgör ca 40 % små containers för miljöåtervinning. Resultat efter finansnetto uppgick till 0,2 Mkr.

Motsvarande resultat för 1996 var 0,4 Mkr. Resultatförsämringen beror bl a på höga kostnader i samband med förbättring av arbetsmiljön och upplärning av ny personal.

Utsikter för 1998

Utsiktorna för 1998 ser bra ut. Faktureringen förväntas öka ytterligare jämfört med 1997. En svagare efterfrågan på små containers för miljöåtervinning förväntas kompenseras av en ökad efterfrågan på större lastväxlarcontainers. Bl a ökar användandet av biobränsle (träflis) som delvis transporteras i lastväxlarcontainers. Under 1998 fortsätter arbetet med att förbättra arbetsmiljön enligt fastställd handlingsplan samt ett aktivt arbete med vardagsrationaliseringar för en ökad produktivitet.

Thomas Wilson

Landshövdingen på besök i Boxholm

Den 4 mars besökte landshövding Björn Eriksson Boxholm. Han togs emot på Boxholms AB:s huvudkontor av Bengt Åke Bengtsson, som informerade om Boxholms AB-koncernen.

Efter rundvandring på Boxholm Ost och Boxholm Stål avslutades besöket med lunch på Carlsberg.



Besök på Boxholm Ost. Björn Pettersson, landshövdingen och länsrådet Magnus Holgersson.



Besök på Boxholm Stål. Lennart Qvarfordt visar landshövdingen dragskivor.



En intresserad landshövding diskuterar osttillverkning med Mathias Carlsson.

Takboxar - ny produkt för Sonoform

Måndagen den 2 februari fick Sonoform order att starta upp verktygstillverkning för takboxar till Volvo Personvagnar. Totalt ordervärde för verktyg och detaljer är beräknat till 55 Mkr under en 2-3 årsperiod.

Efter det att första kontakten togs med kunden i oktober arbetade vi mycket intensivt med processval, verktygspriser och offerter för att i december presentera en ur kundens ögon tilltalande projektlösning.

Takboxarna är till Volvos nuvarande bilmodeller V40 och V70, det vill säga kombimodellerna. Takboxarna kommer att tillverkas i ett antal om ca 2 500 st/år. Det kommer att finnas ett antal olika options till takboxarna, bl a gevärsställare, skidhållare, golfsethållare m m.

Volvo ser takboxarna som högkvalitetsprodukter, vilket innebär att kraven på Sonoform i dessa projekt är mycket höga och det är av största vikt att resurser tillsättes i rätt omfattning. Takboxarna kommer att tillverkas i RTM-metoden för att senare lackeras i bilens kulör.

Produktionsstart är planerad till vecka 35 för V40 och 2-3 veckor senare för V70. Synnergieffekter till ovanstående är att det idag ser ljust ut med kommande order till Volvos tillbehör. Vi diskuterar redan nästa generation takboxar.

Jonny Nyberg

Vise & Vibex 1998

Sonoform kommer att medverka på Vise&Vibex-mässan 1998. Det är en fordonsleverantörmässa som går av stapeln 12-14 maj i Göteborg. Det är mässan där västvärldens största biltillverkare och systemleverantörer samlas och för oss som underleverantör till fordonsindustrin innebär detta en stor möjlighet att marknadsföra oss gentemot fordonsbranschen.

Det är första gången som detta totalarrangemang inom fordonsindustrin kan presenteras. Ett internationellt forum, där säljare och köpare möts, har alltså premiär på Svenska Mässan i Göteborg. För oss känns det viktigt att medverka eftersom den här branschen står inför stora förändringar.

Marie Lif



Ansvarig säljare och projektledare Jonny Nyberg vid V70 med monterad prototypbox.

Trotjänare avtackad på Alvenius



Efter 43 års anställning på Alvenius har Bengt Olof Jansson, ansvarig för verktygsförrådet, fått en välförtjänt pension.

Han avtackades av företaget och arbetskamraterna vid kaffe och tårta i lunchrummet med blommor, presenter och hyllning på vers. Detta senare eftersom Bengt Jansson, till vardags alltid kallad "Bellman", i sin tur under årens lopp diktat mången vers om och till jobbarkompisarna vid olika uppvaktningar.

Under många år körde han ut morgontidningen före sitt ordinarie jobb - även det en prestation!

Duktig och flitig dansör har han även varit och vill gärna ha musik under arbetet. Fattas bara annat med det smeknamnet. Vi tillönskar Bengt Jansson en aktiv och stimulerande pensionärstillvaro!

Else-Marie Olofsson

Erkki Anttila avtackades

Erkki Anttila, svetsare på Alvenius Industrier, har varit Metalls arbetstagarrepresentant i styrelsen i många år. Erkki går i pension inom kort och avgår därmed som styrelseledamot. Vid middagen efter styrelsemötet den 16 mars överlämnade koncernchefen en gåva och tackade för gott samarbete.



Projekt IT-Draget

Arbetet med att införa ett nytt administrativt datasystem för Boxholm Stål AB är i full gång. Intentia använder en metod som kallas för IMPLEX. Den innebär att arbetet är uppdelat i fem olika faser:

Positionering

Definierar målen för projektet, organiserar projektet och fokuserar på de förändringar och förbättringar som bör ingå i de processer enligt vilka företaget arbetar.

Design

Dokumenterar verksamheten. I denna fas arbetar man med ett program som heter Movex Visual Enterprise i vilket man beskriver sina aktiviteter i processen. Utdata är grafer som beskriver processerna.

Konfigurering

Under denna fas utbildas de som är ansvariga för processerna. Man konfigurerar ett körbart system och förfinar de processer som utarbetats under föregående fas.

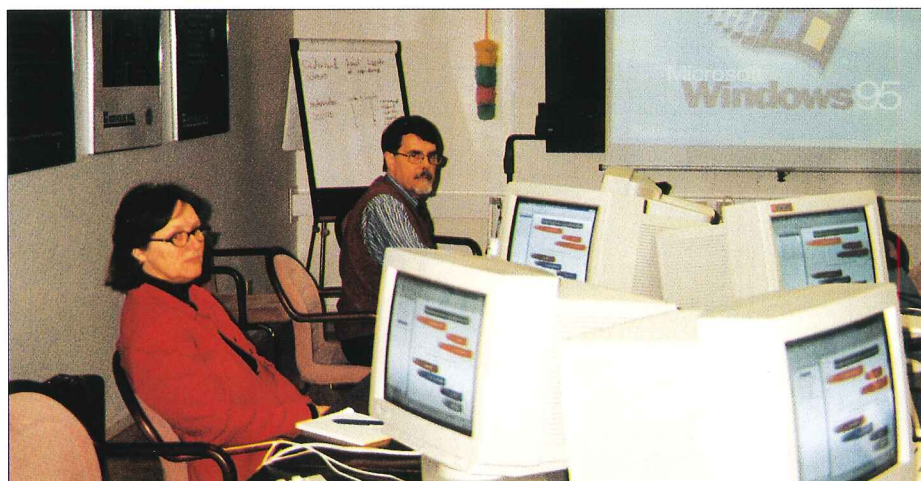
Implementering

Utbildning av samtliga användare sker under denna fas. Man uppdaterar också användardokumentationen, uppdaterar artiklar, lager och orderstock samt genomför tester.

Driftstart

Under driftstarten görs olika kontroller för att säkerställa att driftstarten i det nya systemet går bra. Under denna period framställs också en första förbättringsplan. Under positioneringen har följande processer identifierats: Försäljning/kundorderbehandling, inköp stål, inköp förnödenheter, tillverkning och utleveranser. Dessutom finns stödprocesserna ekonomi, kvalitetsstyrning och företags/operativ ledning.

Vi har utsett arbetsgrupper inom processerna. Dessa personer skall utbildas under



konfigureringsfasen och för övrigt medverka aktivt i arbetet under genomförandetiden.

Vi befinner oss just nu vid ingången till konfigureringsfasen, men är också fortfarande kvar i designen. Den kommer att fortsätta under hela konfigureringen beroende på att det är först när man ser detaljer i programmen som man vet hur man vill arbeta. Utbildningen av arbetsgrupperna påbörjades under vecka 12 och pågår under mars, april och maj.

Arbetsgrupper finns för ; Försäljning/Kundorder/Utleverans, Inköp, Tillverkning, Materialadministration, Kalkyl, Ekonomi och Kvalitet.

Dessa grupper kommer alltså att utbildas och ansvara för konfigureringen. Dessutom är det meningen att de skall ha hand om utbildningen av sina arbetskamrater. Än så länge flyter det mesta på i den fart som var förväntad vid projektstarten, men ju mer man kommer in i detaljer desto större blir riskerna att något kan gå snett i införandet. Det är dock tryggt att veta att Intentia har en bra metod för att köra igång ett nytt datasystem. Vi sover alltså fortfa-

rande bra på nätterna och tror att århundradets sista dagar kan komma utan några större överraskningar när det gäller vår datamässiga verksamhet.

Den 1 januari 1999 skall vi vara i drift. Innan dess skall tester ske kontinuerligt för att säkerställa att vi kan köra Movex utan att det blir katastrofer för vårt företag.

Jag återkommer i något kommande nummer när vi har tagit ytterligare steg mot ett fungerande Movex.

Till slut kan nämnas att även Boxholms AB berörs av övergången till Movex, då man kommer att köra ekonomidelen i systemet.

För att få ett bra namn på projektet "Nytt datasystem för 2000-talet", inbjöd vi de anställda att skicka in förslag till projektledningen. Det vinnande förslaget hade skickats in av ekonomichef Tor-Erik Kierman, och projektet heter numera kort och gott "IT-Draget".

Vi gratulerar Tor-Erik till vinsten - 1 kg gräddost.

Kjell Karlsson, Dataavdelningen

PeO Svahn snabbaste östgöte i Vasaloppet 1998



Årets Vasalopp var det snabbaste någonsin och sent skall vi glömma den dramatiska slutspurt. Segertiden blev 3.38.57.

Snabbaste östgöte var PeO Svahn med sin 37:e plats och tiden 3.52.17! PeO, som arbetar på Boxholm Ost, har förbättrat sin placering år från år. Förra året kom han på 66:e plats. Vi ser med spänd förväntan fram mot kommande Vasalopp.

Peo körde sitt första Vasalopp 1994, då i "öppet spår". Därefter har han satsat hårdare och det har gett resultat. Vinterns största framgång anser han vara segern på tremilen i DM i Grängesberg, där hela östgötaeliten var med.

Daniel Johansson, också han anställd på Boxholm Ost, kom på 522:a plats i årets Vasalopp med tiden 4 timmar och 31 minuter.

Vi gratulerar båda till fina prestationer!

Laila Thörn

I faders spår

Det började på en kräftskiva i augusti - efter tre kräftor eller sex klor, om ni vet vad det betyder. Håkan frågade, *Bengt har du aldrig funderat på att åka Vasaloppet?* Jag kände minnena strömma över mig. Jag hörde Schven Jerring 1943 på en raspig radio. *Nu kommer han sstakande på upploppet Nilss Karlsson och kransskullan sspringer honom till möteschs. Jovisst, sa jag, för 30 år se'n. Men, sa Håkan, ställer du upp nu tillsammans med mig? Okej, sa jag, två villkor ska vara uppfyllda, 5:a i konditionstest för 40-åring och 50 träningsmil. Vi tummar, sa Håkan. Men jag tror inte det blir nå't, det var på en fest med en kund vi bestämde oss.*

Jag sa ingenting hemma, det var ju så osäkert. Jag konditionstestades i september - en dålig 3:a - möjligen orsakad av en förkylning. Det var i alla fall mitt halmstrå! Så, i mitten av oktober - jag var på avtalskonferens i Stockholm - ringde Håkan. *Bengt, vi måste bestämma oss idag, ska vi åka? Visst, sa jag, men 50 mil gäller än. Då säger vi ja, sa Håkan, milen ordnar vi se'n.*

När jag kom hem på kvällen var hustrun Marianne tyst - försiktigt sagt - och så kom det. *Du har alltså anmält dig till Vasaloppet. Varför har du inget sagt?* Så blev det några dagars vapenvila, se'n kom våra barn på lördagsfest till oss och Marianne sa: *Kan ni tänka er, han har anmält sig till Vasaloppet. Va roligt, sa barnen, får vi hjälpa till?* Då kändes min dumhet inte så svår att bära längre. Så startade faktiskt en

träning. Fyra dagar i veckan, minst en timmas aktivitet, men ganska lagom hårt ändå. Så kom nästa test i december. Efter åtta minuter på testcykeln sa Erik, vår sjukgymnast, *det var som Du har ju en hög femma.*

Då var det ju dags att titta på skidor och utrustning, dvs kläder. Marianne, som är familjens klädexpert, tog tag i det här på Intersport. Snart var julklappsfrågan löst för alla. Strumpor, handskar, pjäxor, skidor och stavar. Nu var det bara snön kvar och det blev verkligen väntans tider. I början av februari var facit 25 mil på skidor och mer kunde det inte bli för det var barmark. 25 mil på skidor var inte det samma som 25 mil skidåkning. Det var träl i snö, snöfall och slask med skidorna på. Nu hade ju ändå alla förberedelser gjorts, inte minst de mentala, så nu fick villkoret om 50 skidmil stryka på foten. När våra vänner från Ålö-Maskiner, som stod för kringarrangemang, frågade om anmälan kvarstod, så blev svaret ja.

Efter en veckas mager mat och tre dagars pasta bar det iväg till Transtrand. Vi tog en omväg om Mora för att hämta nummerlappen. Jag kastade en blick på klockstapeln och tänkte, hit ska jag i morgon, men jag var nog inte helt säker.

Samvaron kvällen före var enkel. Vi stod i skidboden och pratade i flera timmar medan skidor preparerades - det var klister som gällde.

Efter en orolig natt, jag tror att vår service-man Jonta var den ende som sov, gick



reveljen strax efter klockan 4. Stadig frukost, noggrann påklädning och iväg till start. Klockan 6 på plats lyssnande på en hurtig speaker 2 grader varmt på morgonen, räkna med 6-7 framåt eftermiddagen. *Tjejvasan i går tog en kvart längre än vanligt. Räkna med en timma längre tid än normalt, vatten efter sju kilometer, modd de tre sista milen - lycka till!*

Det har var alltså "Öppet spår" den 22 februari, 7 000 anmälda till den dagen, men väglaget gjorde att bara 5 500 kom till start. Första 4 kilometrarna var sega, en backe med drygt 150 m stigning. Så kom solen när vi åkte över myrarna och med undantag av vadvägen med 30 cm vatten så var det helt underbart. Ibland var spårren isiga och ett problem var att många föll i

BOXHOLMS AB

Box 200
590 10 Boxholm

FÅR EJ EFTERSÄNDAS

Returneras till avsändaren
med anteck. om ny adress

Adressfält:

HEDA MAGNUS

28

Övre vägen 33

590 12 BOXHOLM

utförsbackarna, så ibland gällde det att välja fort utan att vurpa själv.

Smågan, Mångsbodarna, Risberg, Evertsberg, blåbärssoppa, sportdryck eller buljong på varje ställe. 48 km körda, långt före tidsschemat 1 timma per mil och nu var det ju bara knappt hälften kvar. Mot Högsberg, Oxberg, Eldris. Snöslask, kramp, ont i handlederna nästan varje stavtag. Men Gustav Wasa körde ju med bara en stav år 1522 så det var ju inget problem. Hälsenan börjar ömma, bakhalt, stannar och vallar om fem gånger tror jag. I faders spår..., men spåren var ju delvis borta.

Vi börjar prata med varann i spåret, mest i uppförsbackarna förstås, vi var ju liksom i samma båt i blötan. Åskådarna ser ut att ha det mysigt i skogen. De hejar och klappar och kommenterar. "Hä går jämt och bra då, inget fäste och inget glid, Vill du ha en

apelsinklyfta? Heja på, det är bara tre mil kvar."

Jag fick tid att fundera också, vad var det här bra för egentligen. Tja, systematisk träning i sex månader, en väsentlig förbättring av konditionen, sundare livsföring än normalt. Tänk vad ett mål kan göra. Vilken uppbackning av familjen. När jag tänker på den känns varken kramp eller smärtor. Det går nog nån mil utan att jag märker det. Eldris - jag lämnar skidorna för vallning - bara 9 kilometer kvar - det är ju bara upploppet. Oj, vilket glid och fästet perfekt, tänk om jag låtit experter valla tidigare. De sista milen har jag nog blivit omkörd av 2 000, nu kör jag nog om 500 minst.

Och så kommer ögonblicket jag väntat på - jag åker under banderollen och sträcker armarna mot skyn - för framtids segrar.

Fotnot: Håkan Lundberg är alltså försäljningschefen som antagit en utmaning från kunden Ålö-Maskiner. "Jonta", säljare Jan-Gunnar Pettersson, gjorde ett jättejobb som serviceman åt 16 personer. Min tid var 9 tim 35 min.

Bengt Söderström

Koncernmästerskap i golf den 10 juni 1998



Årets koncernmästerskap i golf spelas den 10 juni på golfbanan i Tranås. Tävlingen spelas liksom tidigare år som poängbogey.

Första start är kl 10.30. Tävlingen avslutas med prisutdelning och en enkel måltid. Anställda inom koncernen och deras familjemedlemmar är välkomna att delta.

Anmäl Dig till Laila Thörn,
tfn 0142 - 525 10.

Sista anmälningssdag är 20 maj.

Detaljerat program utsändes till deltagarna.



För anställda inom

Boxholms AB-koncernen
Box 200
590 10 BOXHOLM

Tfn 0142-525 10

Ansvarig utgivare:
Bengt Åke Bengtsson

Utgivningsmånad:
April 1998

Redaktionskommitté:
Bengt Åke Bengtsson
Laila Thörn

Kontaktombud:
Lolita Ericsson, Boxholm Stål AB
Lars-Göran Eklund, Boxholm Ost AB
Marie Lif, Sonoform AB
Else-Marie Olofsson, AB Alvemius
Industrier

Eftertryck tillåtes med angivande av källan.